



Entrevista Realizada a Ronaldo Ariel Chiriboga Urquiza

Ronaldo Ariel Chiriboga Urquiza

Buenas tardes, señor, antes de iniciar la entrevista quisiera informarle que esta actividad es parte de un proyecto de investigación desarrollada en la Universidad Central del Ecuador, con el objetivo de hacer visible a la sociedad las condiciones laborales y el pensamiento de las y los trabajadores del Ecuador, toda la información será utilizada con fines académicos y si usted desea será enteramente confidencial. Pues, como lo discutimos anteriormente usted nos autorizó utilizar sus nombres por lo tanto vamos a iniciar con la primera pregunta en el contexto de la biografía, ¿cuál es su nombre y en qué año nació?

Mi nombre es Ronaldo Chiriboga y nací en el año 1997.

Listo, la siguiente pregunta es ¿qué recuerdos tiene usted de sus abuelos, es decir sus nombres en qué trabajaban, de dónde eran, si usted vivió con ellos, lo cuidaron en alguna etapa de su vida?

La verdad solo recuerdo de una abuela, de mi abuela de parte de mamá, ella se llamaba Mercedes Velasco y siempre supe que ella trabajo casi toda su vida en lo que, en el municipio de Esmeraldas, en la alcaldía se puede decir y bueno aparte de eso también tenía su negocio de venta de ropas, mercaderías en sí, mercadería de sábanas, carteras y eso lo tenía en su casa, esa actividad la tenía en su casa, ella era de Esmeraldas y la verdad nunca viví con ella solamente iba con mis papás cuando yo era niño, cuando íbamos de allá de vacaciones a visitarle a veces, cuando se podía y no me crio en ninguna etapa de mi vida, recuerdo que me contaban con mis hermanas si, mis hermanas mayores a ellas si les cuido, pero a mí netamente no.

Listo, continuamos con la pregunta tres, ¿qué recuerdos tiene usted sobre sus padres, de igual manera sus nombres, en qué trabajan o trabajaban, de dónde son, si ellos lo cuidaron en su infancia o si eran severos con usted?

De mis padres, mi mamá se llama Maite Patricia Urquiza, mi papá se llama Hugo Chiriboga, bueno desde que recuerdo el que siempre ha trabajado, solo el que ha trabajado en la casa es mi papá. Mi mamá es de Esmeraldas, mi papá es de Guayaquil y los dos se conocieron en Esmeraldas dónde nacimos todos, nací yo, nacieron mis hermanas. Siempre han estado en conjunto toda la vida, nos cuidaron en la infancia y si, a veces si había castigos medios severos, pero todo depende de lo que hayamos, de alguna travesura que hayamos hecho ya que, cuando éramos niños o adolescentes.

¿Tal vez algo más que agregar en esta sección, no sé... (Interrupción por el entrevistado)?

Mmm si, como le decía solo me mi papá era el que trabajaba siempre y él se dedicaba, él se dedica a lo que es el comercio de mariscos o más que todo de camarón al por mayor, antes de eso tuvo otro trabajo que era policía, él hizo el curso de la policía ahí en Esmeraldas y lo ejercía ahí pero bueno eso fue hace mucho tiempo y yo no tengo muchos recuerdos de eso, casi nada, mejor dicho, ahorita a lo que se dedica actualmente es a los mariscos. Y mi mama siempre se dedicó a lo que es ser ama de casa, solo pasaba aquí con nosotros, ella nos ayudaba con las tareas, con todo, los quehaceres que por lo general hace una madre.

Listo, la cuarta pregunta tiene relación con, ¿qué recuerdos tiene usted de la escuela, es decir, todo su ámbito escolar, si tiene recuerdos desde su jardín, primaria, secundaria y tal vez anécdotas importantes o recuerdos importantes, uno de ellos es digamos si tal vez los profesores aquí había maltrato hacia los estudiantes o insultos?

Claro tengo muchos recuerdos de la escuela, yo estuve en una sola escuela durante toda mi vida, desde el prekínder hasta graduarme del colegio, mi colegio se llama colegio militar N.º 10 Abdón Calderón bueno, antes tenía ese nombre ahorita por cosas políticas o del estado ya tiene otro nombre y ya no es militar, pero en el entonces del que le hablo yo siempre estuve ahí, tuve formación militar desde niño y las cosas eran como antes eran un poquito más cruda se puede decir, yo por el mismo hecho de que estaba en un colegio militar me crecí con otro tipo de educación, una educación más fuerte con respecto a la disciplina, al comportamiento que debe tener uno, muy similar a lo que sería estar en el cuartel se puede decir, con muchos castigos obviamente si es que lo merecías porque si estabas o tenías una buena disciplina, un buen comportamiento no recibías ningún castigo, pero si se recibían castigos y si, los instructores, bueno en mi colegio había lo que son los profesores y los inspectores, por lo general entre todos los encargados de la disciplina eran militares ya sea oficiales, tenientes o de trompa, bueno sargentos y si recibíamos (pensando) maltrato físico con respecto a los castigos que es por ejemplo: estar corriendo durante mucho tiempo, nos hacían hacer ejercicio en sí pero un poquito ya exagerado, igualmente si recibíamos maltrato por parte de

ellos ya sea con tolete, o con sus propias manos también, y los profesores igualmente como era un colegio militar no sé si a ellos también como que les decían que también sean así, pero también sí era un poquito más ruda, de los profesores ordinarios de un colegio ordinario (acentuación).

Listo, ¿usted podría decir que existe una diferencia entre un colegio fiscal a un colegio militar verdad? una diferencia muy grande respecto a lo que acaba de mencionar

¡Claro, totalmente! siempre va a haber, si va haber diferencia en la crianza de un niño en un colegio que en otro, y más que todo muy aparte de los insultos o maltrato que uno haya recibido, eso si ayudó bastante a que uno lo forme desde pequeño para la vida y para las cosas, para que uno se un poco más centrado y más fuerte.

Listo, podemos pasar a la siguiente pregunta que consiste en ¿que recuerda usted de su infancia y adolescencia? tal vez si usted recuerda que haya tenido carencias en su hogar, esta pregunta directamente se le hace con el énfasis en la caracterización socioeconómica de la familia, o sea como usted recuerda que fue el tema económico en su familia

Cuando yo era niño ¡heem! (pensativo) recuerdo que vivíamos relativamente bien teníamos una casa al sur de Quito en un conjunto, una casa muy muy bonita, o sea no tengo muchos recuerdo la verdad, pero en lo poco que recuerdo era una casa muy bonita y se había sido costosas tengo entendido, entonces estábamos, nuestra posición económica si era acomodada, pero después por muchas cosas, malos negocios, mala cabeza para hacer negocios de mi papá la plata se fue yendo, se fue yendo de a poco, más bien rápidamente, las deudas, que las deudas con los bancos, con las tarjetas, entonces eso fue que, eso nos llevó a perder la casa, carros y todo en general, entonces lo que yo recordaba de posición acomodada que teníamos es algo fugaz, porque de ahí desde que yo era niño recuerdo que si teníamos carencias, no solo en la adolescencia, sino en la infancia y en la adolescencia, y (silencio) lo que sí es que, vale reconocer es que mi papá es de esas personas que si se cae se levanta sea como sea y gracias a ello nos hemos levantado actualmente estamos bien y eso le puedo decir.

Listo, la última pregunta con relación a su biografía es ¿cuántos años de educación formal usted curso y si lo que estudió tiene algo relacionado a su trabajo actual?

Ehh, lo que estoy estudiando ahorita actualmente es comunicación social, actualmente ya estoy por acabar la carrera, me faltan un par de meses no más y lo que estudió puede que tenga algo relacionado con lo mío pero no directamente, porque mi negocio es aprendido por herencia se puede decir, mi papá cómo le decía se dedica a esto del comercio de mariscos y yo porque he andado con él, en el trabajo desde niño, aprendí todo y ahora me dedico a lo mismo, entonces esto lo prendí prácticamente por herencia. Y bueno, este es el mundo de las ventas y no está relacionado con mi carrera, quizás un poco sí, cuando hablamos de marketing o posicionar mi marca, pero directamente no, no está relacionado.

Entonces, ¿usted tiene o está cursando la formación Universitaria y tal vez piensa seguir algo más, después de terminarla?

Sí, como le digo actualmente estoy en la universidad, estoy en el último semestre y quizás sí, en el futuro si tengo pensado seguir otra carrera, otra maestría, pero eso será después de un poquito de tiempo.

Muy bien, ahora vamos a cambiar de contexto, la pregunta del contexto de trayectoria laboral sería, ¿cuál fue su primer trabajo y cómo lo continuó? es decir nos podría contar cuál fue su primer trabajo, en qué consistía, tal vez sí continúa haciendo lo mismo o si influyó esto para su trabajo actual

¡Eh, claro! Mi primer trabajo (pensativo) bueno, fueron varios trabajos ahí mismo, por ahí por el año 2014, 2015, no, 2013 así, 2013. Mi cuñado trabajaba como cocinero como chef ahí en los “Cebiches de la Rumiñahui” y él me ofreció un día trabajar allí para ganarme cualquier cosa ¿no? Entonces acepté y él me llevo y bueno, era mi primer trabajo y la verdad yo no sabía cómo se manejaba en ese entonces un restaurante y todo era nuevo para mí, entonces me pusieron hacer de todo un poco, ese día que llegue ahí, mi primer día empecé lavando platos, me acuerdo que me dolían las manos bastante (risa) porque no había nunca lavado esa cantidad de platos, y era un fin de semana y un fin de semana en los “Cebiches de la Rumiñahui” es muy fuerte, hay mucha gente que va los fines de semana a comer con sus familias y sí, desde que entré hasta que salí estuve lavando platos y luego más bien fue como un día de prueba, porque quisieron ver como trabajaba, como me desenvolvía y dependiendo de eso yo me podía quedar con el trabajo, entonces si me fue bien y después fui aprendiendo otras

cosas, también trabaje de caja y aprendí un poco de caja, de cómo hacerlo los cobros con tarjeta o hay gente que va hacer los pagos con cheques, también aprendí un poco de eso y bueno en el colegio si tenía un poco de conocimiento de contabilidad así que no se me hizo complicado ambientarme en eso, también estuve de salonero lo cual no me gustó mucho porque (pensativo) la atención al cliente es un poquito más fuerte se puede decir y también estuve como ayudante de cocina y ahí aprendí un poco, un poco más de los mariscos, cómo se los prepara, cómo se los mantiene y esa parte sí me gustó bastante, más que en los otros puestos que estuve trabajando. Como ayudante de cocina me gusto y ahí yo le agarré gusto un poco a la cocina (pensativo) y no continúe en esto porque este trabajo yo lo conseguí, bueno, mi cuñado me ayudó en esto cuando yo estaba todavía en el colegio, estaba en vacaciones de quinto curso para pasar a sexto curso, entonces ya inicié el sexto curso y ya mis papas no me dejaron trabajar ya que querían que me dediquen al 100% en el estudio, entonces ya no seguí con esto, ya no seguí con el trabajo.

¿Después del trabajo que usted nos menciona ya no ha existido ninguno más? es decir, a partir de allí usted se desenvuelve en el que está actualmente

No, estuve en dos trabajo más, el uno es RTU, ahí estaba ejerciendo mi carrera que es comunicación como le había dicho y si, ahí entre cómo practicante al principio e igualmente me pusieron hacer diferentes cosas para ver en que yo me desenvolvía mejor y me podía quedar con el puesto, entonces al principio como yo tengo habilidades para lo que es diseño, diseño gráfico y diseño de multimedia, de videos, entonces me pusieron hacer eso, me pusieron hacer lo que es las entradas de los noticieros y los videos que pasan cuando el reportero habla y así, entonces me iba bien haciendo eso y más que todo si me gustaba, si me gusta la edición, entonces sí me iba bien, la cosa es que este trabajo tiene mucha presión, porque como dicen los canales de televisión, tú tienes horario de entrada pero no de salida, entonces si era algo muy, un poquito estresante y bueno, la paga tampoco es que sea la mejor en un medio de comunicación, bueno, dependiendo de que hagas también, porque de eso depende mucho tu remuneración. Y mi otro y último trabajo antes de dedicarme a lo que es la venta de mariscos estuve en la Asamblea Nacional, yo trabajaba con el ex alcalde Jorge Yunda cuando él ejercía su, cuando él era asambleísta, no recuerdo cómo se llamaba donde él trabajaba, era algo

de la medicina, algo de médico era el grupo donde trabajamos ahí todos, trabajamos otros asambleístas más como era Gabriela Rivadeneira o el actual ministro de deportes también trabajaba con nosotros en esa área, y me pareció una experiencia muy bonita, muy bonita y también decepcionante por ver cómo se maneja realmente las cosas aquí, porque como todos sabemos la asamblea es la que se encarga de aprobar las leyes que nos rigen en pocas palabras, entonces si era un poquito decepcionante ver como leyes de grandes asambleístas que eran prometedoras para nuestro desarrollo y a veces por mafias internas que ahí, negociaciones bajo la mesa no se daban, entonces eso sí indignaba un poco, pero de ahí la experiencia y lo que se aprendió adentro yo como trabajador de la asamblea fue muy bonito y gratificante esa experiencia, ya después de eso seguí estudiando y a partir del año 2016 yo decidí dedicarme a lo que es, al expendio de mariscos, desde ese año yo saqué mi RUC y actualmente me dedico a esto.

Listo, con la información que usted nos acaba de dar al final que es su trabajo, ya se podría decir oficial, comenzamos con el contexto del proceso de trabajo, que es su trabajo autónomo, entonces la pregunta sería ¿cuáles son las actividades que usted realiza en su trabajo en un día común? es decir, quisiera que me trate aquí de explicar de manera detallada las actividades digamos de principio a fin, en un día común.

Eh claro, en mi trabajo por lo general se trabaja toda la semana, de domingo a domingo, los días lunes por lo general son un poquito más flojos porque me dedico a cobrar la plata, el dinero a todos los lugares que yo he ido a dejar mi producto, me dedico a recoger todo esa plata, para yo poder depositar a mi socio que está en Guayaquil entonces, por lo general lo que es el producto, el camarón que yo vendo aquí en Quito me lo mandan con crédito de 8 días, por ejemplo a mí me lo mandan el día martes, llega aquí el producto el día martes y yo a la siguiente semana ya debo pagar es decir, el día miércoles, solamente que por costumbres mías y organización mía acostumbré a pagar los días lunes, porque los días lunes tengo esa libertad de poder dirigirme a los varios puntos donde yo he dejado mis productos y poder cobrar ese dinero, entonces yo los lunes hago eso recoger ese dinero para poder depositar mis deudas y que me manden más producto para la semana, aparte de hacer eso también me dedico a llamar, a lla-

mar a Guayaquil a las empacadoras de camarón, a ver que camarón hay disponible, porque como se sabe actualmente Ecuador es el primer exportador de camarón a nivel mundial, entonces el camarón está un poco escaso aquí o más bien el camarón con el que me gusta trabajar a mí, que es el camarón clase A de exportación, entonces yo los lunes y casi toda la semana me paso llamando a Guayaquil para ver qué producto tiene y a partir de eso yo empiezo a llamar a mis clientes para saber qué necesitan, si necesitan esto o si el cliente quiere un tipo de camarón yo veo si hay en Guayaquil y así, entonces me dedico a hacer eso el lunes para hacer el pedido y que llegué acá el día martes, entonces yo los días martes 9:00 de la mañana salgo de mi casa y me voy a retirar el camarón acá en la empresa de transportes que se llama “ENETSA”, entonces yo ahí voy, retiro mi camarón con mi chofer y me voy a expender, me voy a vender mi producto más que todo no vender sino solamente ya ha dejar, porque yo me manejo con mis ventas son bajo pedido y si yo no tengo un pedido no traigo camarón, porque traerlo ya es un gasto y si yo no tengo a quién vendérselo y luego no encuentro un cliente ya es todo más complicado, el producto se me descongela, se me puede dañar ya pierdo la cadena de frío y todo se complicaría mucho, más que todo porque también tengo que alquilar congeladores en caso de que pasara eso, entonces sí, así me manejo durante toda la semana, vendo todo lo que tengo que vender el día martes y así mismo, ese mismo día ya estoy llamando a preguntar así mismo a mis clientes y también a Guayaquil para ver qué otras cosas debo hacer, cuánto más producto debo vender durante los días y como en todo negocio, hay días en los que no hay nada, los clientes están llenos y ya no piden y asimismo en Guayaquil hay escasez por este tema que le digo de que todo el camarón de Ecuador está saliendo al exterior entonces hay veces en que si no trabajo, pero hay semanas en cambio que trabajo toda la semana, toda la semana sin descansar y eso le puedo decir con, esas son las actividades que yo realizó durante un día y una semana.

Ehh, algo curioso que a mí se me hizo al escuchar pues sus actividades en un día común, es que usted no se maneja en un horario fijo, no tiene un jefe superior que le dice a qué hora tiene entregarlo o nada, y me imagino que esto es uno de las características propias de un trabajo independiente, que uno sabe cómo realizarlo, cuando realizarlo y que realizar, entonces ha sido muy concreto en la

manera en que ha detallado sus actividades para hacer entender esto específicamente, un horario o una organización fija no lo hay, es dependiendo como usted dice, de los clientes más que todo

¡Claro, por supuesto! eso es una de las ventajas de ser un trabajador independiente de que, uno maneja sus tiempos y bueno eso por ese lado de los horarios de uno mismo, pero de ahí digamos los horarios de los clientes también hay que tener en cuenta, eso ya es un tema aparte pero también está dentro de esto, porque por ejemplo yo entregó por lo general, mi cliente principal son los chinos, los chifas, la comida china, entonces ellos abren por lo general abren 11:00 de la mañana los restaurantes de este tipo de comidas, entonces ellos requieren que nuestro producto esté más temprano, entonces yo por ende salgo temprano, desde las 9:00 o 10:00 yo ya salgo, máximo, máximo 11:00 estoy entregando el producto, porque nosotros a veces tenemos, hay restaurantes que tienen entradas directas de la calle a la cocina eso nos facilita a nosotros porque podemos ir a cualquier hora dejarles, no cualquier hora pero digamos, si es que tenemos otra demanda podemos ir primero a este lugar y luego al otro lugar, entonces tenemos como entrar directamente a la cocina sin molestar a los comensales, en cambio hay los chifas que no tienen esto de las entradas directas a las cocinas o a las bodegas, tenemos que entrar por el pasillo, por donde están todos los clientes y hay clientes que no les gusta que nosotros entremos con toda la carga por ahí, mientras la gente está comiendo, entonces los horarios de los clientes también es muy importante, eso sería lo único cómo que no está bajo mi control, se puede decir.

Listo, muy amable por la aclaración, la siguiente pregunta es, ¿qué le gusta de su trabajo? Aquí directamente usted nos puede responder digamos, qué es lo que le gusta de la ejecución de su trabajo, de las tareas que tiene que hacer y si estas obviamente le brindan una satisfacción ya que, está vinculado lo que es los retos, la creatividad para resolver problemas como el que acaba de mencionar y a la coordinación colectiva.

Mi trabajo (pensativo) me gusta por muchas cosas porque bueno, yo me crie con esto como le dije y mi papá se ha básicamente toda la vida a esto y a mí siempre me ha gustado, también tengo un gusto por los mariscos entonces al ejecutar esto se me hace muy chévere, no me siento mal con lo que hago, con las actividades que yo debo de ha-

cer, si es de ensuciarse bastante eso sí pero no me desagrada, yo me siento muy bien con lo que hago y bueno si, en este trabajo lo que es que hay que tener mucha paciencia con los clientes, creo que en la mayoría de cosas que, negocios que es de ventas y eso hay que tener mucha paciencia con el cliente porque prácticamente es quién nos da de comer, y si ha habido situaciones en las cuales se me presentan muchos retos por ejemplo: hay veces que el camarón de allá de Guayaquil me llega en un estado en el que a mí me gusta, o un camarón de calidad que a mí no me gusta, entonces para mí ya desde que yo veo eso ya el día se me torna un poquito complicado, porque mis clientes están acostumbrados a cómo quien dice, a una calidad en sí y que yo vaya y le dé otra calidad no les va a gustar y van a querer cosas como estar bajando el precio y eso ya representa para mí una pérdida muy grande porque yo aquí gasto lo que me envíen de Guayaquil acá y yo tengo que pagar eso y tengo que pagar transporte, tengo que pagar congeladores, entonces todas esas cosas si me molesta cuando pasan esos inconvenientes con relación a la calidad del producto que yo vendo, entonces uno tiene que ponerse creativo en esas situaciones de presión, saber negociar, saber arreglar las cosas, también hay por ahí trucos para que el camarón se vea bien o cambie un poquito su apariencia para poder venderlo, entonces aprendes bastante, habrá técnicas de venta que quizás por ahí estudiantes que se yo, estudiantes de marketing o algo así por el estilo, no lo sepan aplicar porque esas cosas se aprenden aquí, se aprende haciéndolo, se aprenden viviéndolo, entonces es muy chévere porque bien dicen por ahí, “que todos los días se aprende algo” y sí, efectivamente con este negocio he aprendido muchas cosas, más que todo a tener paciencia.

Listo, ahora bien, vamos a responder algunas preguntas referente igualmente a su trabajo, ¿de dónde provinieron los recursos o de dónde provienen los recursos que implementa en su emprendimiento o en su negocio? es decir, (interrupción del entrevistado) disculpe, perdón por no terminar antes la pregunta pero le voy a detallar, es importante aquí conocer digamos, si es a partir de ahorros, tal vez de un préstamo o como usted acaba de mencionarlo, tal vez es heredado, pero tal vez ¿cómo fue el inicio, de dónde provinieron esos recursos para el inicio de su negocio?

Bueno en este caso yo no cuento con un local físico, quizás más adelante sí porque son

proyecciones que uno tiene, pero en si, como le digo yo trabajo bajo pedido entonces para yo hacer estos pedidos tuve la gran ayuda de mi familia, mi familia aparte de que mi heredo este negocio, esta manera de trabajar, también me ayudaron económicamente, más que económicamente me dieron ayuda de los contactos, por ejemplo mi socio Guayaquil no le vende cualquier persona, por el simple hecho de que el camarón es un producto en el cual uno invierte bastante dinero y obviamente al ser bastante dinero tú no le confías eso a muchas personas, porque tranquilamente como son grandes cantidades de dinero este señor, mi socio de Guayaquil él siempre da crédito porque pagar eso de contado sí es, hasta que tú tengas un capital es fuerte, entonces por ese mismo hecho no te da esa facilidad, o no a cualquier persona él le vende, porque ya tuvo esas experiencias de que: “sí, sí, toma te vendo” y luego se desaparecieron con la plata y estamos hablando de cantidades fuertes de a partir de los 20,000 dólares, 100.000 dólares. Entonces eso más que todo, el recurso más importante aquí, más que el dinero fueron los contactos para que yo pueda conseguir, para adquirir mis productos y yo pueda venderlos.

Listo, la siguiente pregunta es, ¿usted trabaja solo en su negocio o tiene ayuda? aquí ingresan lo que son trabajadores, tal vez cómo es la paga que usted les da, si es que es por pieza, por jornada ya que, como lo mencionamos anteriormente es un trabajo independiente.

¡Claro! Bueno, no trabajo solo, yo trabajo con mi chofer, a mi chofer yo le remunero por hora, quedamos en un acuerdo de que va a ser \$8 por hora y bueno, por lo general si me demoro varias horas en esto, incluso a veces hasta la noche entonces sí, si es un gatito más o menos hablando mensualmente y sí, solo con él trabajo, él igualmente me ayuda a cargar para hacer las entregas, él me ayuda a cargar todo el producto porque si es bastante, si es pesado, y prefiero que solo trabajamos los dos, hay la posibilidad de que venga otra persona a trabajar conmigo no, para que me ayude a lo que es cargando y ese tipo de cosas, pero no lo hago por el hecho de que, de que yo soy independiente y tengo que hacer una buena contabilidad. Ya es bastante y suficiente con lo que yo tengo que pagar que es el transporte, el transporte del camión que viene de Guayaquil acá que son cuentas de \$100 cada que me traen el camarón y más lo que pagó al chofer entonces, si representa un gasto que, si me representa, entonces por

lo general solo trabajamos los dos, más que todo para ahorrar dinero y para optimizar mis ganancias.

La siguiente pregunta es, ¿cómo encuentra usted sus clientes y quiénes son? anteriormente ya nos había mencionado, digamos quién es uno de sus clientes, pero en esta pregunta vamos a ampliarnos un poquito más y tal vez vamos a tratar de conocer lo que es la diversidad de clientes, los medios por los que se consigue y tal vez si hay clientes fijos, de largo plazo o trabajos pequeños o clientes pequeños y temporales.

Claro, haber, como ya le había mencionado mi cliente número uno se puede decir que son los chifas, ellos piden, se puede decir que son mis clientes favoritos porque ellos me piden grandes cantidades de camarón lo cual a mí me permite tener una entrada decente se puede decir, y también son mis clientes favoritos ¿por qué?, porque son personas muy serias, son personas muy serias con respecto a que pagan de contado porque por lo general así mismo, como a mí me da crédito mi socio en Guayaquil, yo también doy crédito a mis clientes porque sí, estamos hablando de que son cantidades fuertes como le había mencionado, pero los chinos por lo general no son así, o sea tú les das el crédito pero ellos no te piden más de 7 días, a ellos les gusta pagar sus deudas, son gente, son personas muy muy responsables en este sentido, entonces me gusta mucho trabajar con ellos, más que con clientes nacionales. De ahí si tengo más clientes, que esos ya serían clientes nacionales y mi otro cliente es en los mercados, pero bueno, no todas las personas de los mercados más bien, son solo dos clientes en sí y potenciales, compran igualmente bastante y solo trabajo con ellos dos por el hecho de que en los mercados igualmente ahí hay de todo, hay gente que le gusta deber plata, se esconden no pagan, pero con ellos, con estas dos personas que le mencionó no he tenido ningún problema, siempre todas la semanas me dan dinero, me dan dinero y no he tenido ningún problema les he entregado bastante producto igualmente y eso le puedo decir.

Y con respecto a cómo los consigo pues, mi mayor carta de presentación es mi producto, como le digo, a mí me gusta trabajar con producto clase A de exportación, entonces el cliente viendo mi producto obviamente va a querer comprar y va a querer comprar siempre, porque creo que a todos gusta trabajar con cosas de calidad, para uno tam-

bién no tener ningún problema con los clientes, reclamos más que todo o devoluciones que también si se ha dado, devoluciones del producto, entonces yo consigo clientes de esa manera. Además de que también tengo que reconocer que mi papá también si me ha ayudado con uno que otro contacto, uno que otro cliente y eso también me ha ayudado a tener una cartera más amplia de clientes y sí, la mayoría de clientes que tengo por no decir todos son a largo plazo, porque estamos hablando de que son clientes que tienen negocios fijos, como es el mercado, un puesto en el mercado se vende todos los días lo que es los restaurantes también la gente va a comer todos los días, entonces son negocios ya largo plazo, y estos serían no tanto pequeños sino más bien serían ya grandes porque estamos hablando de que son clientes que compran al por mayor, yo por lo general no me gusta vender al por menor, porque es otro rollo por así decirlo, que sí lo haría pero por el momento me gusta trabajar así.

Listo, la siguiente pregunta, no sé si antes ya nos explicó y si lo hizo pues no de forma tan amplia entonces la pregunta es, ¿cómo le entrega o adquiere en su trabajo los materiales? y si aquí existe un registro de entrega, se firma el registro, hay alguien que cuenta el material entregado o hay un trabajador que verifique lo que entregan de alguna manera.

Eh claro, pues como yo le digo mi producto viene de acá Guayaquil de las emparadoras de Guayaquil, las camaroneras, entonces allá todo es sistematizado todo es, por ejemplo yo pido mil libras de todo el producto entonces hacen el despacho de esas libras, las cuentan, verifican que todo esté como a mí me gusta que este producto, luego lo empacan, lo empacan en sacos de yute y lo empacan de 3 cajas y cada caja contiene 50 libras es decir, cada saco tiene 150 libras, entonces es un trabajo sistematizado, hay personas que se encargan de empacar el camarón y luego de congelarlo, de empacarlo y despacharlo, entonces siempre hay una persona ahí haciendo su labor, tomando fotos para las evidencias obviamente y sí, todo es firmado cada trabajador pone su firma de aprobado, por ejemplo los que empacaron el camarón en las cajitas chiquitas de 5 libras eso se encarga alguien y eso tiene que alguien firmar por ese proceso, y así sucesivamente con las demás actividades hasta que llega acá a Quito, ya cuando llegué acá a Quito mi producto como le dije ya acá en ENETSA así mismo, hay personas que se encargan de decir: “vea su producto está acá”, entonces yo voy, revisó que todo

esté bien, ellos me dan la factura, me dan la guía de remisión de allá de Guayaquil, en esa guía de remisión ahí dice quién me vendió mi producto, por cuánta plata me vendió ese producto y eso es más que todo es por cosas legales, porque esos papeles tengo que cargarlos encima porque luego si la policía por A o X razón para el carro y me dice los papeles de esa mercadería, entonces ya saben que ese producto es mío y no es hurtado o algo así, entonces ya una vez que ya me entregan el producto yo procedo a firmar la guía de remisión, hago el pago de la factura de cuando me envían el producto y ya, eso es lo que le puedo decir.

Listo, la siguiente pregunta es, ¿cómo se hace la entrega de los productos o servicios? anteriormente usted nos decía que lo hace mediante su chofer, en un transporte independiente, ¿me confirma esto o podrían añadir algo más?

Efectivamente yo llevo mis productos con ayuda de mi chofer a los diferentes puntos de aquí de Quito y sus alrededores, y hay veces en las cuales yo por A o B no puedo ir a trabajar, él como mi chofer ya es de toda mi confianza, él sabe hacer las entregas a veces a mi nombre más que todo.

Listo, la siguiente pregunta es, ¿el pago se realiza de manera puntual o los clientes se demoran?

Eh, sí efectivamente, hay clientes que sí pagan todo de contado como le decían, los dueños de los restaurantes que son los chinos, los chifas, ellos si acostumbran, tienen esa costumbre de hacer eso de los pagos puntuales o al contado, en la fecha que uno les dice, y sí, también hay los clientes que, si se demoran, a veces sabe ser porque han tenido las ventas bajas o porque mismo no tienen esa cultura de tener responsabilidad más que todo, de pagar las cosas a tiempo.

Listo, digamos ¿existe algún tipo de sanciones tal vez a algunos clientes que no cumplieron con el plazo de pago?

Más que con el plazo de pago, más bien suele haber sanciones cuando hay fallas con el producto y eso suele suceder muy poco, pero sucede y lo único que pasa es que me devuelven, devuelven el producto y ya con ese simple hecho ya es una sanción porque pierdo, pierdo dinero cuando sucede ese tipo de situación.

La siguiente pregunta es ¿cómo se fija el precio o remuneración de su trabajo?

No tiene un precio fijo, por el mismo hecho de que esto es un trabajo independiente y es

un trabajo de ventas, entonces todo depende de cuánto yo genere, entonces en el mes hay cuatro semanas, hay semanas buenas, semanas malas, entonces ya dependiendo de todo eso ya se puede fijar más o menos con una buena remuneración de mi trabajo pero duele ser muy variable, por este mismo hecho de que las ventas y todo depende de cómo vayan las cosas.

Listo, aquí es una respuesta sencilla que usted nos tiene que dar, entonces, ¿su ingreso mensual es menor al básico, mayor al básico o el básico?

Mayoral al básico es mi remuneración.

La siguiente pregunta es, ¿usted tiene seguro social?

No, ya sea ni público ni privado no cuento con ese servicio.

La siguiente pregunta es, ¿usted tiene alguna otra actividad económica, no relacionada la actividad principal, que es la que usted nos comenta de la venta de mariscos?

No, no la verdad tengo otra actividad, por el simple hecho de que la que yo tengo ya me demanda la mayoría de mi tiempo, entonces sí así quisiera no puedo.

Muy bien hemos terminado con el contexto de su trabajo actual y empezamos con el contexto del uso del tiempo, la primera pregunta en este contexto es, ¿le alcanza el tiempo para hacer todo lo que tiene que hacer en su vida cotidiana y familiar?

Claro que sí a mí siempre me ha gustado ser una persona organizada, que me gusta organizar las cosas que debo hacer en el día, en la semana, en el mes, eso me ha ayudado bastante a tener el tiempo suficiente para todo, ya sea para mis estudios, para trabajar para estar en casa descansando con mi familia, con mi novia.

Listo entonces para complementar esta la anterior pregunta es, ¿qué hace en su tiempo libre?, ¿qué es lo que más le gusta hacer?

Cuando estoy en mi tiempo libre me gusta descansar, descansar, que se yo, igualmente viendo series en la televisión o a mí también me gusta mucho los videojuegos y también me gusta el deporte, yo voy al gimnasio y eso también me ayuda bastante a distraerme y eso es lo que yo más hago en mis tiempos libres

La siguiente pregunta es, ¿a usted le gusta ir de compras?, ¿qué piensa cuando hace las mismas y qué siente cuando va de compras?

Sí me gusta hacer compras, ya sea en el Supermaxi o cuando uno va de compras para comprarse ropa así, sí me gusta mucho porque también te distraes, ves cosas nuevas, las cosas que te agradan y compras. Pero también así mismo, ya después voy viendo de que también si se gasta bastante, por ejemplo: uno no va al Supermaxi y va cogiendo las cosas que uno utiliza y aparentemente son pocas cosas, pero te das cuenta de que no, que esas pocas cosas si tienen un precio medio alto, asimismo, entonces si es chévere al principio ir a hacer compras, pero luego te das cuenta de que de muchas cosas como el precio de las cosas y que debes ahorrar y cosas así.

Listo, terminamos el contexto del uso del tiempo Y empezamos el contexto de distribución económica, siendo la primera pregunta, ¿usted conoce a personas ricas y quiénes son?

Una en especial conozco que es el dueño del Supermaxi, el gerente general, bueno, el dueño más bien vendría a ser, es un señor judío que lo conozco por mi papá porque hacían negocios desde hace mucho tiempo desde antes de que yo nazca, entonces sí, lo conozco a él directamente.

La siguiente pregunta en relación a la anterior, ¿Por qué usted considera que los ricos son ricos y los pobres son pobres?

Esto de que los ricos son cada vez más ricos y los pobres cada vez más pobres siempre estará presente en esta sociedad y esto, un factor que ha contribuido a esto es el crecimiento de la desigualdad, más que todo en esto de la incorporación de las nuevas tecnologías, esto ha desplazado a mucha gente, a mucho capital humano más que todo, de esos puestos, de sus plazas de trabajo están sustituyendo a los trabajadores menos cualificados y esto hace que los salarios de las personas que tengan su mano de obra sea más barato, entonces la desigualdad siempre ha estado presente y creo que está en un crecimiento exponencial, entonces considero que por esa razón los ricos son más ricos y los pobres somos pobres.

Listo, ahora vamos con el contexto de vinculación, ¿quién vive y cómo está conformada su familia?

Bueno mi familia está conformada por 6 personas, que es papá y mamá, tengo tres hermanas mayores y mi persona, en total seríamos seis y actualmente pues solo vivo con mis padres ya mis hermanas cada quien se independizó, tiene su hogar y eso.

Listo, ahora la siguiente pregunta es, ¿quiénes son sus amigos?, ¿son del trabajo, del colegio, del barrio, de la iglesia tal vez o con quién se lleva más?

Bueno en todos esos lugares he tenido amigos, en el trabajo, en el colegio, pero bueno, con los amigos del colegio ya uno ya pierde contacto y los únicos con los que uno ya se lleve más y un poquito más se hace la amistad más duradera se puede decir es con los amigos de la universidad.

Listo, y ¿con los amigos de la universidad de que suele conversar?

Bueno de múltiples cosas, empezando por los temas de la U, también cosas personales, emocionales, cosas que a uno le pasan en el día a día cosas que por ejemplo nos estén afectando actualmente o cosas que podemos que a uno le esté yendo bien, entonces de todo un poco la verdad.

La siguiente pregunta es, ¿a qué persona usted escucha cuando debe tomar decisiones?

Para la toma de decisiones en mi caso yo escucho a mis papás, mis papás han sabido siempre apoyarme y siempre estar ahí para cuando yo necesito un consejo, entonces si los suelo escuchar a ellos para tomar una decisión, aunque no sea un punto para que ellos influyan en mi decisión, pero si me gusta escuchar el consejo.

La siguiente pregunta es, ¿usted ha sido víctima de algún tipo de violencia de género en su trabajo o en otros espacios sociales?

No, la verdad no, no he sido víctima de ningún tipo de violencia, de género más que todo.

Listo, La siguiente pregunta es, ¿usted ha sido víctima de algún tipo de violencia racista en su trabajo o en otros espacios sociales?

No, tampoco he sido víctima de ese tipo de violencia.

Cambiamos de contexto y nos vamos al contexto que es de la condición del sujeto y la pregunta inicia así, ¿en la vida hay un conjunto de cosas que podemos controlar y otras sobre las que no tenemos control o solo un control indirecto, podría usted describirme qué cosas controla y qué no según su experiencia? Voy a nombrar algunos asuntos y usted me comenta sobre el grado de acción y decisión que tiene sobre ellos, la primera es sobre el futuro

Bueno en eso del futuro es creo 50/50 las acciones que uno tiene en la vida siempre

van a repercutir en un futuro, siempre lo que uno haga siempre va a ser como el punto de inicio de las futuras cosas que pueden llegar a pasar en la vida sin embargo, hay también factores externos o internos en los cuales uno no tiene el control de lo que pueda llegar a pasar y son cosas que a la final pueden distorsionar tu futuro o tu visión de tu perspectiva del futuro, entonces yo quería que ahí uno tiene el control total, por más que uno quiera.

Listo, sobre el patrón, aquí tal vez usted lo puede entender de muchas formas, pero quisiera que aquí me responda de la manera en que usted entienda (¿sobre el patrón en qué sentido? no sé si le puede dar un sentido a ese aspecto) exacto, no sé tal vez podríamos tomarlo por el sentido digamos usted como jefe de su negocio, entonces eso es un patrón

Yo como cabeza de mi negocio igualmente creería que es algo muy similar a lo del futuro, yo quizás quiera que se den las cosas a mi manera lógicamente sí, pero hay cosas externas como le decía, cosas digamos cuando me mandan un producto que no es de mi agrado y yo tengo, tengo que lidiar con eso, entonces ya sale de mi control porque eso explícitamente tiene que ver con otras personas que no hacen bien su trabajo, entonces de igual manera creería que aquí el control en muchas cosas si lo tengo como es en mi horario, en muchas cosas, como mi independencia económica, pero en cosas como la que le menciono pues lamentablemente no.

Listo, el siguiente ámbito es sobre el estado aquí podríamos entenderlo a usted como Ciudadano

El control, bueno en cierta forma se puede decir que el ciudadano debería tener el control, porque a la final nosotros somos quiénes elegimos a los que gobiernan este país lamentablemente esto va más allá de eso, porque uno los elige, pero ellos son los que a la final hacen arbitrariamente lo que ellos quieren y no escuchando a los ciudadanos entonces el control por ahí creo que tampoco lo tendría uno, más es salgo como un arma de doble filo

Listo, sobre el ámbito de en el barrio, usted como también un ciudadano, pero ya de un barrio donde usted vive

Claro, de igual manera, cuando uno vive en una casa propia creo que podemos estar hablando de que, si se tiene el control, porque están tus propias reglas, no vives con

nadie más entonces todo es muy diferente, pero en cambio si vives digamos en un conjunto, en un departamento, hay muchas cosas que salen de tu control, por ejemplo: el ruido, la hora que te acuestas, la hora que entras y sales. Ya son cosas que ya igualmente sale del control tuyo más que todo.

Listo, ahora sobre el control que usted tiene sobre la familia

Bueno aquí directamente el control vendrían a ser de mis papás, yo estoy mayor de edad y todo, pero al final los que tienen el control el control son ellos, entonces eso le puedo decir.

Y terminamos con el control hacia sí mismo

Ehh si, efectivamente eso ya depende de cada quien, ya está en las manos de cada quién tener el control de sí mismo, de las cosas que hace, de cómo se comporta, entonces en mi caso me gustaría pensar que sí tengo el control total sobre mí mismo.

Ahora cambiamos al contexto de medios de información y formación empresarial, la primera pregunta en este contexto es, ¿por qué medios se informa del acontecer nacional e internacional?

Ehh si, bueno, cuando uno era niño pues uno por lo general se informaba de esas cosas por la televisión o a veces por la radio que en esos entonces no se manejaba mucho esto del internet, entonces uno se informaba por ahí prácticamente al 100% de las cosas que pasan, ya sea aquí o en el exterior, pero actualmente todos contamos con teléfonos inteligentes, con la computadora, con las redes sociales y ahora estás se han convertido en una gran fuente de información, exclusivamente, más que todo de noticias porque ahora pasa algo y pues rápidamente ya la suben a las redes sociales y como uno suele estar ahí en gran parte del tiempo en el día o en horas específicas entonces uno ya se entera y si, igualmente se puede decir que uno se entera de cosas como los periódicos quizás el digital, si se ha manejado un poquito más por las personas pero ya creería que la mayoría de personas utilizamos las redes sociales para informarnos.

Tal vez en esta pregunta ¿usted qué opina con esto de la información falsa al ser divulgada de era instantánea?, ¿qué tan creíble o verídica es la información que nos imparten los medios que usted nos dice actuales, mediante lo que es las plataformas digitales?

Las noticias falsas siempre van a existir, siempre van a estar ahí presentes más que todo, porque bueno, ponen la información falsa y ya depende de cada uno de nosotros tener una buena cultura de investigar, de leer bien las cosas, de saber de qué sitio estamos leyendo esto y cerciorarnos de que de la gran cantidad de información que nos dan en las redes sociales, lamentablemente ya depende de cada uno y le digo lamentablemente porque hay mucha gente que no lee y no comprueba la información antes de compartir y esto se termina haciendo viral y la gente lo termina creyendo.

Listo, la siguiente pregunta es, ¿ha leído libros o ha escuchado conferencias o recibido cursos sobre emprendimiento o crecimiento personal?

Personalmente para ser sincero no, no he leído libros o escuchado conferencias sobre esto del emprendimiento o crecimiento personal, quizás lo poco o mucho sobre esto del crecimiento personal ya es por cuenta propia, por experiencias, por experiencias también de mis hermanas que tengan o han aprendido y me han sabido aconsejar en ese tipo de temas, también el vivo ejemplo de mi papá, son cosas que también suman, creo que también suman, incluso más que una conferencia porque son vivencias directas.

Terminamos con la pregunta de este contexto y es, ¿de qué cree usted que depende el éxito personal, profesional y familiar?

Depende mucho de las decisiones que uno toma, quizás al principio esto no se dé, de la mejor manera porque uno cuando es joven es inexperto, bueno siempre será inexperto, nunca sabemos todo, pero sí, yo creo que depende mucho de las decisiones que uno tomó y eso es fundamental creo yo para las cosas ya sea en el ámbito personal, en el trabajo, la universidad tomen un buen rumbo.

Listo, nos vamos con el último contexto que es sobre las emociones y en este tenemos como primera pregunta, ¿qué tipo de cosas le causan angustia o preocupación? esta pregunta va dirigida tanto en su vida personal como laboral

Ya, lo que me causa preocupación es, bueno en el caso de mi trabajo cómo hagan el trabajo los demás, porque como yo le digo, yo mando a pedir mi producto de acá de Guayaquil y hay veces que no hacen bien su trabajo por ejemplo: a veces le mandan hasta producto equivocado ¿y eso en qué repercute? en que yo quedo mal con los clientes porque me piden una cosa y yo les doy otra, entonces esa es mi mayor preocupación creo yo, en como las otras personas hacen su trabajo, porque eso me afecta

directamente a mí, también suele afectar un poco en lo que es en la relación universidad-trabajo porque hay veces que yo si tengo todo organizado para poder hacer las dos cosas al mismo tiempo sin ningún problema y así me he manejado durante años, pero hay veces que si en el trabajo me demoro más o que, se da alguna complicación, entonces también me preocupa mucho eso porque me gusta poder desenvolverme bien en las dos cosas, no me gusta quedar mal con nada, porque así me he manejado siempre, me gusta bastante la responsabilidad en ese sentido.

Y en mi vida personal pues diría que de igual manera me manejo así en todo, porque prácticamente el trabajo y la universidad se han convertido en mi vida personal, entonces eso le puedo decir

Listo, la siguiente pregunta es, ¿que la vergüenza? aquí es un poco gracioso ya que tiene que ver directamente con la sensación de ponerse rojo, entonces nos podría decir tal vez situaciones o momentos en los que usted siente vergüenza

Quizás, a veces cuando estoy con mi papá, por ejemplo yo nací en la costa pero no tengo mucho al acento de allá, en cambio mi papá sí y habla muy alto, muy duro, ¡muy, muy muy duro! entonces hay veces que yo estoy con él en la calle y él a veces va conversando conmigo de cualquier cosa ya sea de negocios, de cualquier cosa, y por el mismo hecho de que habla muy duro entonces mucha gente nos queda viendo, entonces la verdad si me da vergüenza eso bastante de qué que me estén bien y que estén escuchando lo que mi papá me está diciendo, porque a la final quizás pueden ser cosas privadas y mi papá lo dice así tan, sin ton ni son, entonces eso es lo que a mí más me avergüenza.

Listo, gracias por contarnos y abrirse de esa manera para la entrevista, la siguiente pregunta es, ¿qué le enorgullece? aquí directamente tiene que ver digamos con lo que le produce la sensación de satisfacción por haber alcanzado un triunfo o al haber conseguido una meta

Ehh ya, actualmente me enorgullecen muchas cosas porque me ha estado yendo bien, como le digo estoy próximo a alcanzar que para mí sería una meta, la más importante sino es la más importante que es ya graduarme ya, porque he tenido muchas complicaciones para conseguirlo, porque yo me cambié de universidad por X motivo, pase un año sin hacer casi nada y luego probé con otra universidad, la Universidad Central,

entonces logré entrar porque también es algo difícil, son muchos los estudiantes es una larga fila para poder entrar pero lo logré, lo logré con mis propios méritos, y ahora actualmente ya me encuentro en el último semestre y eso sí me enorgullece bastante, porque al fin y al cabo lo he conseguido bajo mi propio esfuerzo y eso. Igualmente me siento bien me enorgullece como estoy ahorita físicamente, yo antes era una persona que le costaba subir de peso, entonces con bastante ejercicio físico y con alimentación, perseverancia, con muchas cosas de por medio, porque a veces uno cree que subir de peso es ir a comer y ya, pero son cosas que también me ha costado. De igual manera me siento orgulloso de lo que trabajo actualmente, más que todo me satisface mis necesidades económicas, más que todo en lo que tengo que gastar, que invertir, me da para todo eso, entonces son las tres cosas que realmente me enorgullece, porque me están yendo bien actualmente.

La siguiente pregunta es, ¿usted siente culpa por algo que hizo en su vida, tanto en el pasado como en el presente?

Ehh sí, yo creo que todos tenemos algo de lo que nos arrepentimos, en mi caso como yo le contaba de que me cambié de universidad y a veces uno se pone a pensar de que muchos de mis amigos ya están graduados y todo, y si hay veces que me entra el arrepentimiento pero luego pienso que todas las cosas se dan por algo, se dan por algo y los tiempos son de cada quien, cuando tiene que llegar algo a tu vida pues así será y si siento culpa por ello, pero ha ido cambiando con las múltiples cosas que me han estado pasando, entonces van tapando un poquito ese sentimiento de culpa

Listo, la siguiente pregunta es, ¿a usted que le da miedo? aquí puede enfocarse en diferentes ámbitos, como las fobias o los otros miedos, tal vez a un temor constante

Claro, fobia le tengo a los insectos, no me gusta que se me acerquen, eso es algo que no sé, desde niño soy así y ya me quedé así lamentablemente (risa) y con respecto de los temores a mi si me aterran un poquito pensarlos porque si me suele pasar a menudo porque son cosas negativas, y lo primero sería el miedo a fallar, tengo miedo a fracasar entonces yo a veces pienso mucho en eso, pienso bastante en los pasos que yo debo dar y pienso mucho que esos pasos no deben ser pasos incorrectos o malos pasos porque me llevarían al fracaso, y es algo que yo no quiero para nada en mi vida

y sé que son cosas que a veces se me salen de las manos, es como un limbo más o menos, depende de decisiones para que yo no fracase, pero hay factores externos o internos los cuales uno lo llevan al fracaso, pero sí, yo le tengo mucho miedo a ese aspecto. También tengo miedo a la edad, a crecer, a envejecer más que todo, yo tengo mucho miedo a eso y sé que es un ciclo de vida y que todos vamos a pasar por ahí, pero es un miedo que yo tengo y más que todo porque veo que el tiempo pasa muy rápido, uno va cumpliendo años cada vez más rápido y la verdad me aterra pensar de que el tiempo pasa muy rápido y quizás no llegue a completar las cosas que yo quiero hacer y eso va ligado con el otro temor que es el fracaso, a veces se me hace que vivimos poco tiempo para cumplir con todas las cosas que uno debe hacer.

Listo, con esa respuesta pasamos a la siguiente y última pregunta que da un cambio total porque es, ¿a usted que le da alegría?

Me da alegría que mi familia, que mis hermanas les vaya bien, que produzcan, que les vaya bien en general ya sea económicamente, amorosamente eso me alegra mucho, me llena mucho la verdad, también me llena mucho que mi mamá que se encuentra muy bien, que mis papás se encuentren con salud, son cosas que a uno le ayudan para que uno sea feliz, de igual manera, otro aspecto que me da alegría es mi trabajo que me va bien eso y eso también me trae muchas alegrías, porque si me fuera mal pues estuviera tensionado, las deudas que tengo que pagar, entonces son cosas que van de la mano a de igual manera me da alegría poder ir cumpliendo mis metas de a poco y más que todo estar bien encaminado en las metas que están por cumplirse y que también las tengo trazadas para de aquí en futuro no muy lejano, esas son las cosas que a mí me dan alegría.

Y listo, señor Ronaldo Chiriboga hemos culminado la entrevista y le agradezco mucho por su tiempo otorgado a que se la realice y le recuerdo que esta actividad es netamente académica por lo que la información proporcionada será tratada de manera muy respetuosa. Le deseo una muy buena tarde.

Igualmente, muy buena tarde que pase muy bien.